

AGRITECH SALES MANAGER (m/w/d)

Wir vertreiben eine hoch innovative Lösung, die die Erzeugung von Solarenergie und den Anbau von Kulturpflanzen auf ein- und derselben Fläche ermöglicht. Dank dieser Lösung sind wir einzigartig positioniert, um die Schnittstelle zwischen Nahrung und Energie massgeblich zu beeinflussen. Mit dem Tool *insolagr* können Landwirte dank dynamischer Beschattung die Lichtmenge, die zu den Pflanzen durchgelassen wird, regulieren, während das überschüssige Sonnenlicht in Strom umgewandelt wird. Aktuell haben wir eine Projektpipeline für mehrere Millionen Euro die kontinuierlich wächst.

2020 schafften wir es auf Platz eins des Rankings für Schweizer Cleantech-Startups und sind Teil der #1000SOLUTIONS der Solar Impulse Foundation, die umweltfreundliche Lösungen bewertet. Unseren Mitarbeitenden bieten wir ein abwechslungsreiches und freundliches Arbeitsumfeld. Wir legen grossen Wert auf Eigeninitiative und die Fähigkeit, Probleme gemeinsam zu lösen und Herausforderungen im Team zu meistern.

Ihre Position

Als Ergänzung für unser Team suchen wir jemanden, der grosses Interesse für saubere Technologien in der Landwirtschaft mitbringt und gerne in einem schnelllebigen Umfeld arbeitet. Für die Vermarktung unserer hoch innovativen Produkte und Dienstleistungen und um den wirtschaftlichen Erfolg von Insolight zu sichern, ist für diese Position volle Einsatzbereitschaft sowie Begeisterungsfähigkeit für den Agritech-Bereich erforderlich.

Ihre Aufgaben

- Kundenkontakte generieren und neue Geschäftsmöglichkeiten mit landwirtschaftlichen Unternehmern erschliessen
- Verträge mit Kunden abschliessen
- Unterstützung für den Einsatz unserer Lösungen organisieren, z.B. bei landwirtschaftlichen Organisationen oder Regierungsbehörden
- Unser Produktentwicklungsteam mit Marktkenntnissen versorgen
- Marketing- und sonstige Aktivitäten (Veranstaltungen, Branchenmessen) organisieren und koordinieren

Anforderungen

- Mindestens 3 Jahre Erfahrung im Umgang mit Kunden
- Deutschkenntnisse auf verhandlungssicherem Niveau
- Grosses Interesse für Landwirtschaft oder Agrarwissenschaft
- Ausgeprägte zwischenmenschliche Fähigkeiten im Umgang mit unterschiedlichsten Personen
- Ausgezeichnete schriftliche und mündliche Kommunikations- und Präsentationskompetenzen
- Ergebnis- und umsetzungsorientierte Einstellung, Freude an der Arbeit in schnelllebigen Umgebungen

Optionale Qualifikationen

- Erfahrung mit Agriphotovoltaik
- Erfahrung mit dem Verkauf innovativer Technologien
- Italienischkenntnisse

Was bieten wir?

- Dynamisches, freundliches und multikulturelles Arbeitsumfeld
- Teilweise erfolgsbezogene Vergütung und Aktienoption
- Telearbeit oder Präsenzarbeit in unserem Büro in Renens (VD)
- Sofortiger Arbeitsbeginn

Bitte schicken Sie Ihre Bewerbung an: careers@insolight.ch