

AGRITECH SALES MANAGER INDEPENDANT

Insolight commercialise une solution unique et très innovante qui vise à combiner production d'énergie solaire et production agricole sur le même terrain - sans compromis sur l'agriculture. Nous cherchons à multiplier nos installations en France.

Nous fournissons un nouvel outil aux agriculteurs, *insolagrín*, qui permet un ajustement dynamique de la lumière, optimisant la croissance des cultures au fil des saisons et des aléas climatiques. La lumière dont les plantes n'ont pas besoin pour leur croissance est transformée en électricité.

Classée première start-up Suisse "cleantech" en 2020 et parmi les 1000 SOLUTIONS contre le changement climatique, nous offrons un milieu de travail diversifié et convivial. Nous valorisons l'autonomie, la collaboration dans la résolution de problèmes et la capacité à relever des défis en équipe.

Votre rôle

Nous recherchons un entrepreneur passionné par les technologies vertes dans le monde agricole et motivé à développer le marché français. Il vous faudra une forte volonté de mettre sur le marché produits et services hautement innovants, ainsi qu'une profonde motivation à booster notre succès commercial.

Responsabilités

- Développer de nouveaux prospects auprès des producteurs agricoles dans le sud de la France
- Conclure les affaires
- Soutenir la diffusion de *insolagrín*, par exemple auprès d'organisations agricoles ou gouvernementales
- Rapporter des informations sur le marché à l'équipe de développement
- Organiser et coordonner diverses activités de marketing (événements, foires industrielles)

Ce que nous recherchons

- 3+ ans d'expérience en contact avec la clientèle
- Forte affinité avec le domaine agricole ou études agronomiques
- Langue maternelle française, B2 anglais
- Remarquables compétences relationnelles et excellente communication (écrite et orale)
- Volonté d'être très souvent en déplacement chez les clients
- Orienté résultats, attitude volontariste, être à l'aise dans un environnement en constante évolution

À souhaiter

- Expérience dans le domaine de l'agrivoltaïsme
- Expériences passées dans la vente de technologies innovantes

Ce que nous offrons

- Un environnement multiculturel, dynamique et convivial
- Un travail à distance basé en région AURA ou PACA
- Une rémunération comprenant une partie basée sur la performance et des stock-options
- Un contrat de commercial indépendant

Veillez envoyer votre candidature à : careers@insolight.ch