

AGRIPHOTOVOLTAIK ACCOUNT MANAGER (m/w/d)

Insolight vermarktet eine einzigartige und sehr innovative Lösung, die darauf abzielt, die Erzeugung von Solarenergie und die landwirtschaftliche Produktion auf demselben Grundstück zu kombinieren - ohne Kompromisse bei der Landwirtschaft. Wir streben eine Vervielfachung unserer Installationen in der Schweiz, Deutschland und Österreich an.

Wir stellen den Landwirten mit *insolagrín* ein neues Werkzeug zur Verfügung, das eine dynamische Anpassung des Lichts ermöglicht und das Wachstum der Pflanzen im Laufe der Jahreszeiten und bei klimatischen Unwägbarkeiten optimiert. Das Licht, das die Pflanzen nicht für ihr Wachstum benötigen, wird in Elektrizität umgewandelt.

Als erstes Schweizer Cleantech-Start-up im Jahr 2020 und als eine der 1000 LÖSUNGEN gegen den Klimawandel bieten wir ein abwechslungsreiches und freundliches Arbeitsumfeld. Wir schätzen Selbstständigkeit, Zusammenarbeit bei der Problemlösung und die Fähigkeit, Herausforderungen im Team zu bewältigen.

Ihre Position

Wir suchen einen Unternehmertyp, der sich leidenschaftlich für grüne Technologien in der Landwirtschaft einsetzt und motiviert ist, den deutschsprachigen Markt zu entwickeln. Sie benötigen einen starken Willen, hochinnovative Produkte und Dienstleistungen auf den Markt zu bringen, sowie eine tiefe Motivation, unseren Geschäftserfolg zu steigern. Freude am Kundenkontakt sowie eine hohe Reisebereitschaft sind notwendig.

Ihre Aufgaben

- Definition der technischen und kommerziellen Projektanforderungen zusammen mit dem Kunden
- Aushandeln und Abschließen von Verträgen mit dem Kunden
- Begleitung des Kunden bei behördlichen Eingaben und Abklärungen sowie Unterstützung beim Beantragung von Fördermitteln
- Organisation und Vertretung von Insolight auf Messen und Branchenveranstaltungen
- Verantwortlich für Projekte in der Schweiz, Österreich und Deutschland

Anforderungen

- 3+ Jahre Erfahrung im Umgang mit Kunden
- Erfahrung oder akademischer Hintergrund in Ingenieur-, Wirtschafts- oder Agrarwissenschaften
- Starke Affinität zum Agrar- und PV Bereich
- Deutsche Muttersprache, B2 Englisch
- Bemerkenswerte soziale Kompetenz und ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeit (schriftlich und mündlich).
- Ergebnisorientierte und zielstrebige Persönlichkeit die sich in einem ständig verändernden Umfeld wohlfühlt

Optionale Qualifikationen

- Erfahrung im Bereich der Agrophotovoltaik.
- Frühere Erfahrungen im Verkauf von innovativen Technologien
- Italienisch, Französisch

Was bieten wir?

- Ein multikulturelles, dynamisches und freundliches Umfeld.
- Telearbeit oder Präsenzarbeit in unserem Büro in Renens (VD)
- Eine Vergütung mit einem leistungsorientierten Teil und Aktienoptionen
- Wenn ausserhalb der Schweiz, einen Vertrag als unabhängiger Vertriebsmitarbeiter.

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung an: careers@insolight.ch